Sayın Yetkili;

Kurumunuzun ürün ve çözümlerini daha geniş pazarlara, doğru müşterilere ve sürdürülebilir bir satış modeliyle ulaştırmak adına sizinle stratejik bir iş/çözüm ortaklığı kurmak istiyoruz.

ConnectiX, özellikle Yerel Yönetimler, Su ve Kanal İdareleri ve Kamu Odaklı büyük ölçekli projelerde faaliyet gösteren teknoloji firmalarına; yalnızca satış değil, uçtan uca Strateji, Satış ve Pazarlama Yönetimi sunmak amacıyla kurulmuş bir danışmanlık ve temsil firmasıdır.

"GELECEĞİ BİRLİKTE ŞEKİLLENDİRİYORUZ."

İŞ DÜNYASININ GELECEĞİNİ İNŞA EDİYORUZ.

İLETİŞİM

Telefon
0090 533 955 5816

Website
www.connectix-turkiye.com

Mail
connect@connectix-turkiye.com

Adres
Mecidiyeköy Mahallesi, Lati Lokum Sk.
2. Meriç Sitesi No: 30, 34387 Şişli/İST

DİJİTAL GELECEĞİNİZ BURADA BAŞLIYOR.

TEKNOLOJİ, YENİLİKTEN DAHA FAZLASIDIR.

NEDEN CONNECTIX?

Birçok teknoloji firması güçlü ürünler geliştirirken;

- Doğru hedef pazara ulaşma,
- Karar vericilerle temas kurma,
- Satış sürecini profesyonel şekilde yönetme konularında ciddi zaman ve kaynak kaybı yaşamaktadır.

CONNECTİX OLARAK BİZ;

- Pazar analizi ve hedef kurum belirleme
- Ürün/çözüm konumlandırması
- Satış stratejisi ve fiyatlama modeli
- Kurumsal sunum, teklif ve müzakere süreçleri
- Üst düzey karar verici temasları
- Satış sonrası büyüme ve referans stratejileri gibi tüm süreçleri tek elden ve profesyonel olarak yönetiyoruz.

DİJİTAL GELECEĞİNİZ BURADA BAŞLIYOR.

6 AYLIK STRATEJİK İŞ ORTAKLIĞI MODELİ

ConnectiX ile yapılacak 6 aylık sözleşme, kısa vadeli bir deneme değil; ölçülebilir hedefleri olan stratejik bir büyüme dönemidir.

Bu süreçte hedefimiz:

- Kurumunuz için net bir satış yol haritası oluşturmak
- Doğru kurumlarla doğru temasları sağlamak
- En az 1–2 somut satış fırsatını aktif projeye dönüştürmek
- Markanızı karar vericiler nezdinde bilinir ve tercih edilir hale getirmek

BU SÜRE SONUNDA FİRMANIZ;

- Kime, neyi, nasıl satacağını netleştirmiş
- Satış süreçleri standartlaşmış
- Pazarını tanımış ve ölçeklenebilir bir modele sahip bir yapıya ulaşmış olacaktır.

DÖNÜŞTÜR. YENİLİK YAP. BAŞAR. DÖNÜŞTÜR. YENİLİK YAP. BAŞAR. DÖNÜŞTÜR. YENİLİK YAP. BA

Neden Tüm Strateji, Satış ve Pazarlama ConnectiX'te Olmalı?

ConnectiX, firmalardan "destekleyici" değil, "yetkilendirilmiş" iş ortağı olmayı talep eder.
Çünkü gerçek sonuç, ancak tam sorumluluk alındığında ortaya çıkar.

Bu model sayesinde;

- İç kaynaklarınız ürün geliştirmeye odaklanır
- Satış riski ve operasyonel yük **ConnectiX** tarafından üstlenilir
- Profesyonel, sahada karşılığı olan bir satış yönetimi sağlanır

Biz, satılamayan ürünü değil; DOĞRU KURGULANMAMIŞ satışı sorun olarak görürüz.

Sürdürülebilir Büyüme ve Uzun Soluklu İş Ortaklıkları.

Tecrübe ve GÜVEN

ConnectiX'in Kurucu Ortakları;

- Kamu ve Özel Sektörde 25 yılı aşan satış ve yöneticilik tecrübesine,
- Yerel Yönetimler ve Altyapı Kurumlarında yüksek hacimli projelere,
- Karar verici seviyesinde doğrudan temas ve güven ilişkilerine sahiptir.

HİZMETLERİMİZ

Stratejik Konumlandırma ve Yol Haritası

Kamu Odaklı Satış Yönetimi

Satış Öncesi Danışmanlık ve Proje Geliştirme

EĞER SİZ DE;

Ürününüzün potansiyeline inanıyor

Satış ve Pazarlama süreçlerini profesyonel ellere bırakmak istiyor,

*Ölçeklenebilir ve sürdürülebilir bir büyüme hedefliyorsanız sizi **ConnectiX** ile Stratejik İş Ortaklığı modelimizi detaylıca konuşmaya davet ediyoruz.*

TOPLANTI;

Uygun bir zamanda kısa bir tanışma toplantısı planlamaktan memnuniyet duyarız.
Saygılarımızla

İletişim
connect@connectix-turkiye.com
0090 533 955 5816