www.connectix-turkiye.com

CONNECTİX
CONSULTING

CONNECTİX MANİFESTOSU

Kamuda Büyümenin Yeni Yolu

Kamu Bilişim Projeleri;
Ürünle Değil, **Güvenle**,
Teklifle Değil, **İlişkiyle**,
Hızla değil, **Süreklilikle** kazanılır.
ConnectiX, tam olarak bu
gerçeğin üzerine kurulmuştur.

29.12.2025

CONNECTİX
CONSULTING

Biz Klasik Bir
Satış Firması Değiliz

CONNECTİX;

- Komisyonla çalışan bir satış organizasyonu değildir.
- Aynı anda birden fazla firmanın çıkarını temsil eden bir aracı değildir.
- Kısa vadeli hedefler uğruna uzun vadeli güveni riske atan bir yapı değildir.

BİZ, KAMUDA **BİLİŞİM** ALANINDA
BÜYÜMEK İSTEYEN FİRMALAR İÇİN **DIŞ KAYNAKLI**
SATIŞ & PAZARLAMA EKİPLERİ KURARİZ.

Neden Her Alanda
Tek Firma ile Çalışıyoruz?

Çünkü Kamu Satışında:

- Temsil bölünemez
- Güven paylaşılamaz
- Sorumluluk çoğaltılamaz

Aynı Alanda Birden Fazla Firmayı Temsil Etmek;

- Sahada güven zedeler
- İlişki yönetimini zayıflatır
- Uzun vadede herkese kaybettirir

Bu nedenle **ConnectiX**;
Her çözüm alanında yalnızca tek bir firma ile çalışır.
Bu bir kısıt değil, **bilinçli bir sahiplenme** modelidir.

CONNECTİX
CONSULTING

ConnectiX'in sunduğu değer;

- Teklif yazmak değil
- Randevu almak değil
- Günlük satış raporu sunmak değil

Biz;

- Kamu kurumlarını tanırız
- Karar vericileri biliriz
- Süreçleri, dengeleri ve dinamikleri okuruz

Biz Satış Yapmayız, **Büyüme Yönetiriz**

Ve firmalarımızı kamuda doğru konumlandırır, doğru anlatır ve doğru zamanda sahaya çıkarırız.

CONNECTİX
CONSULTING

Neden Dış Kaynak **Satış & Pazarlama?**

Daha Düşük Maliyet, Daha **Yüksek Etki** ve Daha **Sürdürülebilir Büyüme** Sağlar.

Dünyada artık;

- Sahiplenme değil, kullanım
- Kadro değil, uzmanlık
- Sabit maliyet değil, esnek büyüme tercih ediliyor

Satış ve pazarlama da bu dönüşümün içindedir.

Özellikle Kamu Gibi;

- Uzmanlık isteyen
- İlişki bazlı
- Uzun soluklu

Bir alanda, bu işin profesyonelleriyle çalışmak.

CONNECTİX
CONSULTING

Kimlerle **Çalışırız?**

ConnectiX;

- Kamuda büyümeyi stratejik hedef olarak gören
- Uzun vadeli iş ortaklığına inanan
- Şeffaflığa ve karşılıklı güvene değer veren

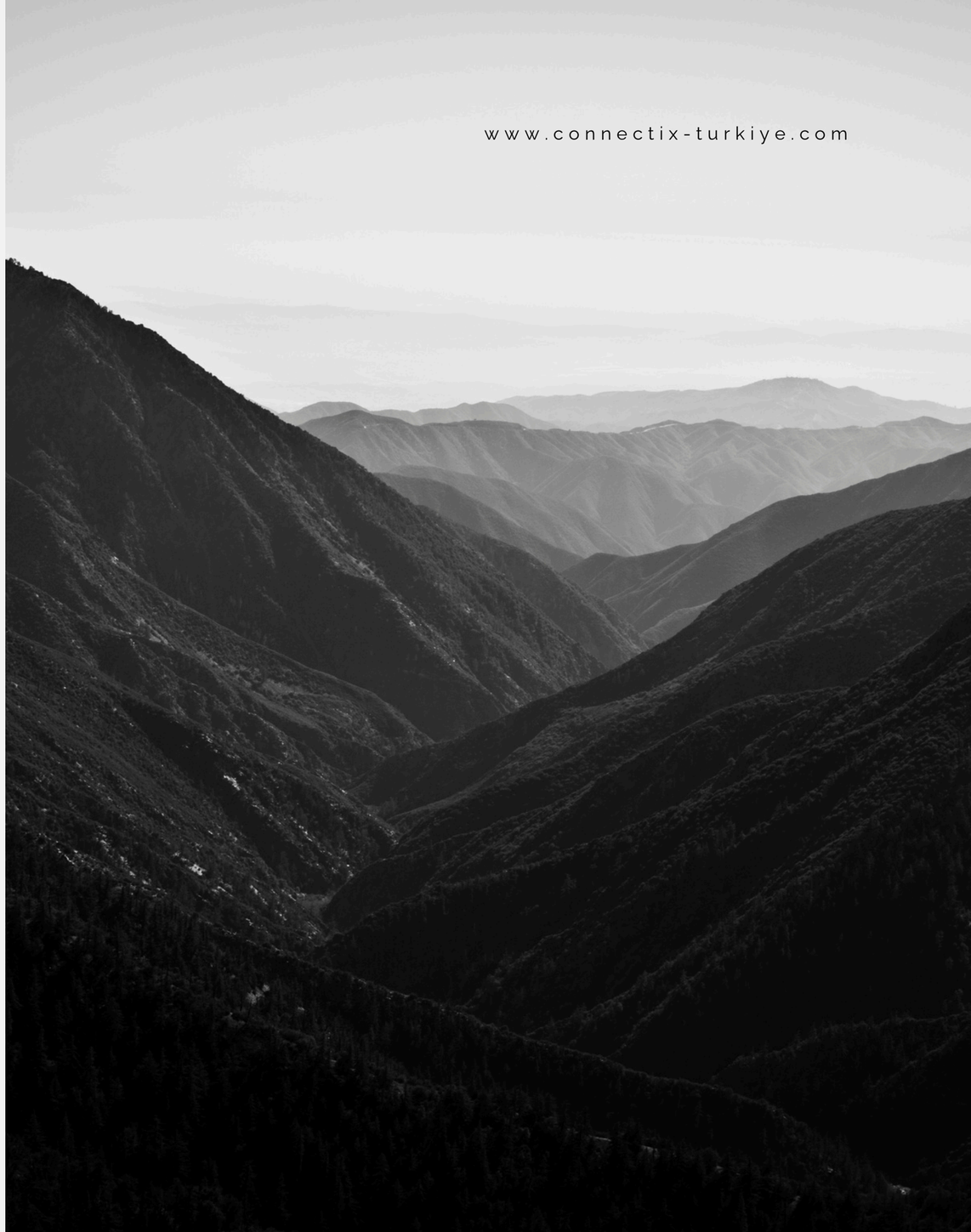
firmalarla çalışır.

CONNECTİX
CONSULTING

ConnectiX ile Çalışmak **Ne Anlama Gelir?**

- Sizi kamuda temsil eden, sahiplenen bir yapı
- Satış değil, büyüme odaklı bir yaklaşım
- Kısa vadeli sonuçlar yerine kalıcı pozisyonlanma
- Rakip değil, gerçek bir iş ortağı

CONNECTİX
CONSULTING



Son Söz

Biz bu modeli **herkes** için kurmadık.
Ama doğru firmalar için **oyunun kurallarını değiştirecek** şekilde tasarladık.

ConnectiX ile çalışmak;
bir satış anlaşması değil, **kamuda birlikte büyüme** kararıdır.

CONNECTİX
CONSULTING

www.connectix-turkiye.com

teşekkürler

Haluk Metin

Kurucu Ortak

CONNECTİX
CONSULTING

29.12.2025